

**Poste à pourvoir: Responsable Marketing Produit (H/F),**

**L'entreprise :**

ACCO semiconducteur est une PME (45 personnes) implantée près de Paris, spécialisée dans la conception de circuits intégrés (amplificateur de puissance et front end RF) pour la téléphonie mobile et les objets connectés (IoT), basées sur une technologie CMOS propriétaire et très innovante.

**Le poste, les missions :**

Le responsable marketing produit reportera au directeur marketing. Il/Elle travaillera en étroite collaboration avec le marketing, les équipes de support clients, les ventes ainsi qu'avec les ingénieurs qui développent les produits, pour la spécification des nouveaux composants afin d'obtenir un produit économiquement rentable et avec un bon rendement en production. Il/Elle aura pour principale mission de gérer les aspects marketing des produits ACCO pendant tout le cycle de vie, depuis la définition, la conception, la production en volume et jusqu'à la fin de vie du produit.

**Principales Responsabilités:**

- Création des documents de définition pour les nouveaux produits à développer en ligne avec les ventes, le marketing et les équipes de développement
- Rédaction des spécifications techniques (datasheets) et suivi des évolutions.
- Participation à la roadmap produits
- Gestion du lancement des nouveaux produits en collaboration avec les équipes de ventes et marketing
- Analyse de la compétition et rédaction de rapports d'études
- Apporter du support aux ingénieurs d'applications (synthèse des données, résolution des problèmes, documentation, ...)

Le poste est basé en France (Région de Paris) avec des déplacements à l'étranger de l'ordre de 20% du temps.

**Formation & Expérience :**

- Ingénieur en électronique avec des compétences RF ou une spécialisation téléphonie mobile/IoT RF
- Minimum 4 ans d'expériences avec au moins 2 ans en développement ou support clients RF
- Connaissance et compréhension des amplificateurs de puissance
- Familier avec les standards et les mesures radio 2G, 3G, 4G et IoT
- Expérience dans le marché de la téléphonie mobile et/ou de l'IoT

**Compétences requises:**

- Esprit d'initiative, ouvert, créatif et curieux
- Capacité à travailler avec des équipes et des organisations de cultures différentes
- Capacité à voyager à l'étranger.
- Grande capacité de communication (écrites et orales): présentations, reporting, réunions, formations avec les clients mais aussi en interne.
- Maîtrise de l'anglais
- Expériences clients

**Les qualités demandées :**

Rigueur, précision, flexibilité, adaptabilité, sens de l'organisation

Rémunération selon profil.

**Contact ACCO :** ✉ [careers@acco-semi.com](mailto:careers@acco-semi.com)